

我省扎实推进农村生活污水治理

8月26日,笔者从省生态环境厅了解到,近年来,我省按照“分类施策、梯次推进、建管并重”的原则,扎实推进农村生活污水治理。截至今年7月,全省累计完成5281个行政村生活污水治理,治理率从“十三五”末的13.6%提升到35.8%。今年以来,共完成593个行政村生活污水治理,治理率较2023年底提高了4个百分点。

为做好农村地区生活污水治理,省生态环境厅指导各市以县(市、区)为单位编制或修订

农村生活污水治理规划或方案,并将四类村庄作为生活污水治理重点区域,即乡政府驻地或人口居住较集中的中心村;生活污水乱倒乱排严重、厕所粪污去向难以解决、群众反映强烈的村庄;位于饮用水水源保护区、生态敏感区和重点湖库周边的村庄;引江济淮沿线的村庄。

同时,我省结合地域特点,遴选出皖南地区“黑灰同治+土地渗滤”、皖北地区“三池一地”资源化利用、皖西地区“生活污水+农业面

源”流域共治等典型模式,指导全省农村生活污水治理资源化利用。对于离城镇较近的村庄,通过建设管网将农村生活污水纳入城镇污水处理厂统一处理。对于乡镇政府驻地和小集镇,以及常住人口较多的集中居住区,经充分论证并征求村民意见后,建设规模适当的处理设施来收集处理生活污水。

为提升农村生活污水治理成效,我省连续2年开展集中式农村污水处理设施问题排查,针对管网不配套、运维不到位等问题开展专项

整治。其中,对日处理能力在20吨以上的农村污水处理设施,每半年至少开展一次出水水质监测,水质不达标的及时督促整治。

我省还将农村生活污水治理情况纳入省生态环境保护督察和长江(安徽)经济带生态环境警示片内容,压实主体责任,从严推动问题整改。按照《农村生活污水治理验收评估细则》要求,每年开展验收评估,并将结果作为污染防治攻坚战、农村人居环境整治等考核的重要依据,切实发挥考核指挥棒作用。(罗晓宇)

生态农场瓜果飘香

8月25日,芜湖市三山经开区峨桥镇响水洞村百果园生态农庄300亩果园里,农民在采摘成熟的梨子供应市场。近年来,芜湖市三山经开区峨桥镇坚持生态优先、绿色发展,依托江南水乡资源优势建设生态农场,大力发展特色农业产业,通过“生态农场+文创、研学、旅游、康养、特色民宿”等农旅一体化发展模式,实现文旅、农旅融合发展,带动农民增收致富,助力乡村振兴。

王玉实 张云芳 摄



黄山市设立首只乡村振兴基金

近日,黄山市首只乡村振兴基金设立,基金总规模3000万元。

为激发乡村经济活力,加快推进农业农村现代化,黄山市屯溪区国有投资集团有限公司携手苏州南社文化(集团)有限公司共同发起设立了“南溪南乡村振兴基金”。其中,苏州南社文化

(集团)有限公司出资70%。该基金的主要投资方向为乡村振兴项目,投资内容包括但不限于美丽乡村、特色民宿、文化商业、主题餐饮、休闲体验、有机农业等相关领域。

黄山市屯溪区国有投资集团有限公司总经理邵楠表示,该基金将充分发挥国

企引导作用,带动优质企业关注乡村经济发展,为乡村注入金融活水;同时,将以市场化运作方式实现可持续投入,以组合投资、合理管控、有效退出等路径实现资金高效运转,进一步提高乡村产业发展的“造血”能力。

(袁中锋 徐雪影)

对高薪“乡村运营师”无须眼红

近日,浙江宁波市奉化区西圃村、岩头村等7个村面向全国公开招聘乡村运营师(乡村CEO),入选者最高可获得400万元奖励。放眼全国,近年来,各地乡村CEO项目开展得如火如荼,多地纷纷向运营能人抛出绣球,助力乡村振兴。

和企业一样,乡村也需要运营人才。在社会分工越来越专业化、精细化的当下,招募乡村运营师旨在通过“专业人做专业事”,因地制宜地利用好村庄的资源禀赋,拓展村庄与市场的联结渠道,让村民在市场上得到更多的激励和回报。

随着社会变迁,当今的农民越来越多地进入一个开放的、流动的、分工的社会化体系之中,与传统的封闭的小农经济形态渐行渐远。乡村运营师犹如一根社会联结的纽带,带领村民重新认识和发掘村庄的自然资源、人文历史资源,找到乡村振兴的潜力点,为乡村繁荣发展提供更多“源头活水”。

热爱乡村、懂技术、善于经营的专门人才,也可以通过乡村运营师的平台来发挥作

用,实现价值、赢得尊重,找到用武之地。依托村庄资源打造特色项目、发展特色产业,让乡村文化焕发新的生机和活力,带动村集体和村民增收,完善乡村基础设施建设和公共服务,满足村民对美好生活的向往和追求,乡村运营师重任在肩。

在安徽,近年来,黄山市聚焦乡村市场化运作乏力、乡村运营管理人才缺乏等问题,引进乡村运营师,探索乡村创客助力乡村振兴的新模式。一批批新农人、乡村运营师成了乡村“最强大脑”,他们以盘活资源、产村融合、文化赋能等方式,有效激发乡村发展新动能。

面对“乡村运营师最高奖400万”,我们没必要眼红。2023年统计数据,宁波农村居民人均可支配收入达48350元,同比上涨6.3%。

乡村运营师作为“领头雁”,显然需要有吸引力和竞争力的待遇——在契约社会,乡村运营师只有完成了目标任务、达成相关的指标之后,才会按照约定取得相应的酬劳。也就是说,乡村运营师拿到高薪并不容易,需要付出大量的心血和艰辛的劳动。

广袤的乡村大地作为“希望的田野”,承载着人们对美好生活的向往与追求。“乡村运营师最高奖400万”犹如一面镜子,折射出高校应该加强供需对接,培养更多乡村运营师。同时,土生土长、知根知底的乡村运营师,也需要加强教育培训和交流学习,不断提升引领乡村振兴的能力和水平。

功以才成,业由才广;推动乡村振兴,关键靠人。那些具有专业知识、开阔视野和互联网思维,有过就业创业经历,对土地和乡村充满认同与感情的年轻人,搭建舞台让他们人尽其才,不仅能够实现产业振兴,也能够促进乡村实现可持续发展。

推动各类人才在乡村大显身手,着力打造一支沉得住、留得住、能管用的乡村人才队伍,为全面推进乡村振兴提供智力支持和人才支撑,“乡村运营师最高奖400万”只是一个缩影。

找到契合村庄特点的产业振兴道路,让美好蓝图变为现实,乡村运营师的作用不容小觑。大力引才、积极育才、灵活用才、设法留才,让人才“想”有作为、“能”有作为、“敢”有作为,从而为乡村振兴注入源源不断的动能。(杨朝清)



【农产品交易台】

河北省沧州市赵海龙出售:智能温室大棚控制器。
电话:15720240434

浙江省舟山市胡爱平出售:紫藤种子小苗。
电话:13515172620

安徽省六安市宋霞出售:六安瓜片、白茶等。
电话:15156465756

江苏省宿迁市周朝阳出售:绿化树木种苗。
电话:13951095826

本版免费刊登各类涉农信息,欢迎刊登
联系电话:0551-62822776

8月28日,笔者走进滁州市来安县半塔镇罗庄村葡萄园,浓浓的果香扑鼻而来,一串串葡萄颗粒饱满、鲜嫩水灵。葡萄架下,工人们正忙着将新采摘下来的葡萄根据果粒大小、整体形状进行分装、打包。

“同样种苗种出的葡萄,不同品质价格能相差六七倍,就拿阳光玫瑰来说,市场上价格从两块多到十七八块都有。”来安县黄郅桥葡萄专业合作社负责人张学军说,只有生产出精品才能有强大的市场竞争力。

早在20世纪80年代末,罗庄村便派出两名技术员学习、推广葡萄种植技术,历经30余年栽培摸索和技术推广,该村葡萄种植面积从最初的150亩发展到现在8000余亩。每年5月至10月,夏黑、巨峰、阳光玫瑰、妮娜皇后、浪漫红颜等早、晚品种错峰上市,不断销往长三角地区。

为了引导葡萄种植户从求“量”转为求“质”,当地政府通过组织考察、技术培训等方式,向种植户传授先进栽培技术,并派出科技特派员,深入田间地头,对修枝、破休眠、施肥、用药、拉花拉穗、疏果等重点环节存在的技术缺陷,开出水肥精量控制技术、病虫害精准防控技术等“良方”,引导种植户改进技术、科学管理、提升品质。

在黄郅桥葡萄专业合作社的试验大棚里,红艳透亮的妮娜皇后、心形的浪漫红颜挂满枝头。

“这两个品种色泽鲜艳,果肉不仅甜,还有花香,市场上每斤售价超过30元。”2021年,张学军引进了妮娜皇后和浪漫红颜两个高端品种,经过两年试种,在专家和当地技术人员的指导下,成功解决了葡萄转色难的问题,如今已经在罗庄推广种植,亩均产值超过15万元。

“今年阳光玫瑰每斤十多块钱,浪漫红颜每斤能卖30多元,产量差不多,产值却翻了好几倍。”新品种带来的好收益,让当地农户刘凤全的脸上笑开了花,“我去合作社参观了,他们今年新引进的‘绍兴九号’也是个新品种,明年我还跟着种。”

如今,罗庄村已经拥有20多个葡萄品种,各种产品错峰上市,销售收入也在不断增加。2023年,罗庄村葡萄产值达到2.28亿元。(罗宝 苗竹欣)

良种良法
产值翻番