

人社部、财政部:

推动公共就业服务下沉基层

近日,人力资源和社会保障部、财政部联合印发《关于推动公共就业服务下沉基层的意见》(以下简称《意见》),力争用2-3年时间,打造一批具有示范引领性的基层就业服务网点,加快形成上下贯通、业务联通、数据融通的基层就业服务格局,增强公共就业服务的均衡性和可及性。

《意见》明确了五项重点任务。一是服务网点覆盖基层,聚焦人流密集区、产业集聚区等区域,布局基层就业服务网点,形成覆盖城乡、便捷可及的就业服务圈。二是服务信息辐射基层,推广“大数据+铁脚板”服务模式,联网发布招聘岗位信息,促进供需有效对接,支持街道(乡镇)、社区(村)精准实施就业服务和重点帮扶。三是服务力量下沉基层,县级公共就业服务机构工作人员下沉基层服务网点开展就业服务,定期组织职业指导师、公共就业创业服务专家等深入基层服务网点提供服务。四是服务模式适应基层,探索预约服务、上门服务、代理服务、远程服务等便民措施,支持基层就业服务网点与公共就业服务机构联动开展就业服务。五是服务供给支撑基层,形成服务主体多元化、服务方式多样化的基层就业服务供给模式,建立健全政府购买公共就业服务机制。

《意见》要求,各级人力资源和社会保障部门要坚持在党的全面领导下扎实做好就业服务工作,积极协调相关部门将就业服务纳入基层民生保障服务事项,形成工作合力。加强基层就业服务人员能力建设,帮助提升公共就业服务专业化水平。选树一批基层就业服务先进典型,推广一批基层就业服务经验做法,营造良好舆论氛围。

(农民日报·中国农网记者 刘杰)

新就业形态劳动者专场招聘会



3月16日,在淮南市田家庵区吾悦广场,求职者了解招聘岗位信息。当日,淮南市“工会送岗位 乐业在江淮”新就业形态劳动者专场招聘会举行,组织网约车、快递员、外卖员等众多新就业形态企业和50余家企业参加,提供3000余个岗位,助力新就业形态劳动者家门口就业。

通讯员 胡锋 摄

戴文祥:一筐土鸡蛋“孵”出十亿大市场

在今年的安徽“新春第一会”上,90后戴文祥脱颖而出,成为“座上宾”,被授予“安徽省优秀民营企业家”称号。出了会场,他在朋友圈里写下:“坚持主业、专心创新、用心发展。2024,从高质量发展开始。”

戴文祥,安徽堆草堆农业科技开发有限公司总经理,起初他怎么也想不通,从北京到杭州,从杭州回宣城,兜兜转转,最终还是在家乡扎下了根。

2007年,老家在宣城市宣州区向阳街道的戴文祥,成了街坊邻居心中“别人的孩子”,考上了中国人民大学。毕业后他只身去到杭州,在一家银行上班。

兴许是骨子里的不安现状,2013年戴文祥辞职回到宣城,并于次年开始创业,成立安徽堆草堆农业科技开发有限公司。

“当时很多人不理解,好不容易走出去,放着金融饭碗不端,偏要回来从零起步。”戴文祥其实有自己的想法,“回来,为的是照顾年迈的母亲。”

万事开头难,创业更是如此。

戴文祥坦言,“起初也很迷茫,同学的建议给自己明晰了方向。”就这样,2014年,怀揣着

名牌大学毕业证书的戴文祥,告别了银行白领工作,回到老家,在四乡八邻惊愕的目光中,办起了养鸡场,当上了一名“鸡倌”。

头一年小试牛刀养了5000只,赚了七八万。第二年扩大规模,碰到了禽流感,“几乎是赔得血本无归。”戴文祥无奈道。

2016年,为规避风险,吃一堑长一智的他既养鸡又养猪。谁料刚有起色又遇到了“非洲猪瘟”,亏了100多万,他再一次囊中如洗。

回顾创业初期的接连失败,戴文祥说:“创业这么多年来,最大的收获不是成功,而是失败经验的不断累积。”

经历了两次打击,戴文祥意识到,继续养,哪怕没有禽流感和猪瘟,打不开市场依旧是个亏字。

鉴于此,在外打拼过的戴文祥,2019年开始转型做电商:网上卖鸡蛋、卖土鸡。“搭上互联网的快车,线上销售立竿见影,就好像打通了‘任督二脉’。”戴文祥回忆道。

当年销售额就有了几千万,2020年突破1个亿。紧接着,2021年5亿元、2022年10亿元,2023年销售额更是达到了12.5亿元,一年一个台阶,蹭蹭往上涨。

吃水不忘挖井人。一直以来,戴文祥始终坚持“公司+基地+农户”的发展模式,帮助农户增收,截至目前带动宣城

周边3000多农户,免费提供鸡苗、技术,然后按市场保底价回收鸡蛋和土鸡。

企业想要做大做强,除了要有一股不服输的韧劲外,还需要能把握时机,具备对目标市场的洞察能力。

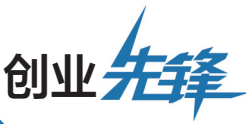
如今,堆草堆农业不仅构建了自有的鸡蛋供应链,自建蛋品电商销售品牌,还基于每日海量自有电商销售订单,上线了堆草堆长三角绿色农产品供应链云平台,为鸡蛋行业上下游用户解决客源不稳定、仓储成本高、物流难找等痛点。

“我们在郑州、西安、成都等地布局了9个仓,能够服务10多万农户,可实现鸡蛋买全国、卖全国。”戴文祥以宣城仓为例,辐射范围半径可达300公里。

这些年,企业从小到大、从弱到强,离不开地方政府的政策和支持。身为“掌门人”,戴文祥的荣誉也是接踵而至。“安徽青年五四奖章”“安徽省乡村振兴青年先锋”“2020中国农村电商致富带头人”……之于他来说,“名校毕业回乡养鸡”不再是世人眼中的不务正业,他把青春与汗水奉献给了养殖业,走出了一条与同龄人不一样的致富道路。

对于“成功”,每个人的定义不尽相同。戴文祥说:“一枚鸡蛋,从里破壳就是新生,如果再给自己一个改变过去的选择,依旧会选现在的路。”

(汪瑞华 陶涛)



深化“三变五合”改革 绘就腰庄幸福路

——阜南县鹿城镇腰庄村创新思路工作侧记

近年来,阜南县鹿城镇腰庄村党支部坚持党建引领,以“三大改革、五大合作”为工作重点,大力推进集体经济快速发展,村集体经济收入从2017年的“零”元到2023年118万元,“三变五合”改革终出成果,村集体经济也跃上了新台阶。腰庄村先后获得阜阳市“文明村镇”、阜阳市村集体经济“示范产业园”等市级荣誉称号。

深化“三变五合”改革 注入经济发展新动力

2021年初,在县农村“三变五合”试点工作领导小组指导下,鹿城镇腰庄村在原有农村集体产权制度改革的基础上,整合盘活各类资源和资金,推进“三变五合”改革,组建股份经济合作社、土地股份合作社、产业发展股份合作社、劳务股份合作社和置业股份合作社。经过摸底,全村现有集体未发包耕地46亩,鱼塘面

积约有129亩,经营性固定资产14处,可经营性资产112万元,非经营性资产2922万元。按照腰庄村“三变五合”改革试点工作实施方案,符合有本集体经济组织成员资格的年满16周岁以上人员,享受基本股每人一股(16周岁以下人员每人0.3股),从16周岁算起,算到60周岁,共量化基本股4056股,福利股386.1股,合计4442.1股。腰庄村组织开展股东代表选举,分别在27个村民组组织村集体经济组织成员进行投票选举,共选出61名股东代表,随后又召开股东代表大会,选举五个合作社理事、监事及理事长监事长,五大合作社正式成立。“三变五合”改革后,腰庄村破除思想禁锢,凝聚发展共识,把村集体资产统筹起来,把干部群众的思想统一起来,走产业兴村、绿色发展的改革新路,激活了村集体经济活力,加快了集体经济发展步伐,村集体经济收入也迈入了百万元大关。

依托特色产业 实现强村富民新目标

鹿城镇腰庄村依托现有资源和产业优势,建成瓜蒌、苗木产业基地共计2300亩,形成了以瓜蒌种植、苗木绿化育林为主导产业,带动劳务、旅游等产业共同发展的产业兴村之路。通过招商引资引进安徽亿嗑食品有限公司入驻该村,主营干果炒货生产加工销售,企业年营业额超3000万元,对已落户的农业企业,村党支部采取定人定责,定期到农业企业了解生产经营情况,分析存在的问题,提出对策建议,解决实际困难,全力做好农业企业服务工作,确保企业进得来、留得住、能发展,让农业更强,产业更旺,村民更富。

实施乡村治理 绘就村民美好新生活

鹿城镇腰庄村紧扣“五净两规范”,在全村

范围内开展村庄环境卫生整治专项行动,按照乡、村、户三方4:3:3的比例,在农户房前屋后的空闲地带,利用废砖旧瓦,砌成小型围栏,实施“五小园”建设,有效地避免了农村乱堆乱放现象,全面改善农村人居环境。积极开展文明户、清洁户评选,全面改善家居环境,积极打造宜居、宜业、宜游美好家园,村内设有“道德讲堂”“好人榜”“村规民约”,建有“红白理事会、道德评议会、禁毒禁赌会、村民议事会”,用“村规民约”规范村民行为,以道德故事宣讲,好人评选、清洁文明户评比,引领村民逐渐养成良好的道德风尚。腰庄村实现了“车间变工厂、基地变市场、农民变居民、家园变公园”的工作目标,村集体经济实现了质的飞跃,村容村貌大变样,村民民风大转变,走出一条产业兴旺、乡风文明的发展新路子。

(安青)