

她种的桃子为何论个卖

2012年,砀山女孩朱算来到肥东县,承包700亩土地种植桃树,经过十年的发展,她种植的桃子不仅品质好,而且价格高。在销售上面,朱算主打社区团购,她的桃子在合肥市700多个小区都有自己的“铁粉”。

2007年,朱算从青岛农业大学毕业,之后她去苏州上班,干了几年虽说比较平稳,可她总想着有朝一日能回归田园。2012年,朱算和父母来到肥东种桃。“来这边主要是因为当地政府给的政策不错。”朱算告诉笔者。

由于种桃与种梨在技术上差别不大,所以一家人来到肥东后,桃园很快便种了起来,从

100亩到300亩,再到700亩,几年下来,规模不断扩大。品种也从一开始的几个增加到了十几个,“像黄桃、水蜜桃、秋白桃、雪桃等,我们都种。每年从三月开花,到了夏季,各个种类的桃子都开始陆续挂果,像现在这个季节,黄桃逐渐少了,白桃正是采摘的时候,等到中秋节后,雪桃就慢慢成熟了。”

朱算对种桃有自己的诀窍,她觉得产量不是最重要的,品质才是市民最关心的。“每亩别人种植120棵桃树,我只种植80棵桃树,种植密度不能太高。”朱算说,疏果也很关键,她每棵桃树只让挂果20个左右,单个果子的重量

至少半斤,最重的可以达到一斤。

在近十年的桃树种植中,朱算不断挑选优质品种,善于打时间差,种植早熟桃和晚熟桃。“俺目前种植的主要品种是黄金密和雪桃,黄金密是早熟黄桃,雪桃是晚熟白桃。”朱算向笔者介绍,黄金密的价格是每斤6元,一般的黄桃是每斤2元,差距很大。她种植的黄金密,每个最重的一斤,也就是6元一个,供不应求。

再好的桃子也要卖出去才能盈利。谈到销售,朱算说,在这方面她探索了很久。“以前很重视淘宝等平台,总觉得把桃子卖的越远越

好。”但是物流方面的问题是她无法解决的,不少桃子在长途运输过程中腐烂变质,被很多客户投诉,反而影响了自己的品牌信誉。经过长期思考后,她决定主要做社区销售,利用微信、美团等平台各个小区的“团长”合作,目前她的桃子已进入合肥市700多个小区,每年销售桃子近10万斤,利润达到40余万元。

谈到下一步计划,朱算说,目前种桃子的农户比较多,但每年都有不少桃子滞销,由于桃子不易储存,她决定自己投资建一个桃子酒加工厂,让桃子的价值进一步提升,也能让更多的农户种的桃子变成宝。(刘刚)

火龙果成为“致富果”

7月19日,在含山县环峰镇祁门村咏箫家庭农场,果农正在采收火龙果。近年来,含山县充分依托优良的生态条件,引导和支持农民发展特色产业,大力发展火龙果、蓝莓、杨梅等水果,实现农业增产、农民增收,助力乡村振兴。

通讯员 欧宗涛 林海 摄



【致富有道】

大棚草莓套种玉米 一亩增收5000元

大棚草莓套种水果玉米是一种高效的栽培模式。近年来,北京市海淀区农业科学研究所、中国农科院等单位,示范、推广了一项高产、高效的栽培技术——“草莓大棚套种鲜食玉米”,在全国各地草莓产区深受好评,被广泛关注。

据了解,该技术在草莓生长中后期播入玉米,待玉米长到一定高度后,除去草莓植株。青年玉米可以为草莓生长起到遮阴降

温的作用,更有利于草莓的生长,延长草莓采摘时间;而草莓栽种过程中土壤残存的肥料也可以由玉米吸收,提高肥料利用率,减少过量化肥对环境造成的污染。最后采摘后的玉米杆可以直接粉碎地里,用于草莓土壤消毒、改良土壤,增加土壤有机质。二者套种,充分利用日光温室内有限的光照、空间、土地和热量等资源,投入少产出多,增产增收效益显著。

北京种业协会副理事长兼秘书长屈平介绍,技术以草莓为主栽品种,套种鲜食玉米,温室草莓3月以后每个月产量递减,套种鲜食玉米以后可以给草莓增产50公斤左右。一亩地一个棚可以套种鲜食玉米800-1200株,采摘价格可以达到每穗5-10元,海淀区试验证明每亩可增收5000-10000元,同时草莓可增产约50公斤。

(喻璐)

小药材 拓宽致富路

7月12日,在河南省太康县独塘乡葛屯村中药材种植基地,葛屯中药材种植合作社负责人刘吉印正在和务工人员一起忙着包装益母草、白芷等中药材,整个基地一派忙碌的丰收景象。

“我今年种有300亩的白芷、80亩的白术,白芷价格今年比去年稍涨了一点,一亩地收入五六千块钱,收成比去年强。”刘吉印

擦下额头的汗珠,满脸喜悦。

刘吉印介绍,眼下,中药材进入收获期,采挖、收集、整理、分拣,每一道工序都需要大量的劳动力,于是,他动员农闲在家的村民来基地务工,既解决了劳动力的问题,也让村民有了增收的渠道。平时在基地长年务工的群众有20多人,等到出药的时候务工量大,增加到50多人。

“家里种的有20来亩地,农闲没事的时候我就在这里帮忙,等到出药的时候,一天能挣70多块钱,活也非常轻松。”务工人员刘玉辉说。

村里有了产业,村民有了致富希望。葛屯村通过优化调整种植产业结构,着力打造中药材种植产业,拓宽了群众增收致富的门路。(郜敏 张良)

租地种木耳 年赚60万元

“今年是个丰收年,60亩地的木耳已采摘完,预计可出木耳(干货)6万多斤。”近日,山东省新泰市谷里镇后麻峪村木耳种植大户范树华说,刨除各种成本,今年保守能挣60多万元。

今年是35岁的范树华返乡种木耳的第10年。大学毕业后,范树华并没有急着找工作,而是专门跑到青岛跟着木耳种植大户学

习木耳种植技术。

“20万元全是借的,建了4个温室,买了10万个菌包,当年冬天就育好了。”2012年,自以为已经出师的范树华决心回老家试试身手,可是没想到,第二年春天,一场大风把他的温室房顶给掀翻了,辛辛苦苦育好的菌包大部分“泡汤”了。

“2016年左右,我的技术和模式基本成熟稳定了,逐渐扩大了种植规模,并开始搞露天木耳种植。”范树华说,他先后租了村民的60亩低产地,上半年种木耳,下半年种玉米,“木耳赚钱,玉米填地租。”

种木耳是个技术活,对温湿度、光照、通风等有严格要求。“木耳喜欢‘干干湿湿’,想要好品质就得控制好环境和其生长速度。”范树华说。为保持露天木耳的温湿度等环境要素,他几乎一直给地里的木耳盖着一层草帘子,不掀开还真不知道里面是什么;铺上四通八达的喷灌设备,能时不时给草帘子下面的木耳补水。

如今,谷里镇后麻峪村以及周边村庄已经发展木耳种植500多亩,不少村民跟着范树华种木耳都挣了钱。

(祝超群 赵洁 李波)

【农产品交易台】

陕西咸阳市范仲仪出售:富硒新茶。
电话:18091784421

山西永济市师俊贤出售:蟠枣苗、接穗。
电话:13835994522

安徽庐江县江先生出售:绿茶。
电话:13856595551

陕西富平县郭宏波出售:莲藕系列产品。
电话:15829660762

吉林辉南县周长霞出售:天麻、人参。
电话:13894578182

陕西西乡县贺全家出售:香菇、茯苓等菌种。
电话:13892605513

本版免费刊登各类涉农信息,欢迎刊登
联系电话:0551-62822776

【致富典型】

霍邱县夏店镇:「三色」推进乡村振兴

六安市霍邱县夏店镇党委、政府充分尊重农业乡镇客观发展规律,立足“三色”,稳步推进乡村全面振兴。

以“红色”为本,发挥基层党组织战斗堡垒作用。各党支部以“三会一课”制度为载体,推动基层党建各项工作稳步开展。不断强化基层党组织建设,深入推进党支部标准化规范化建设,筑牢基层战斗堡垒,发挥基层党组织服务群众,贯彻落实政策和弘扬主旋律的主阵地。充分挖掘红色资源,讲好红色故事,传承红色基因,以党建引领推进乡村振兴。

以“绿色”为底,走出绿色发展新路子。该镇扎实推进农村人居环境整治,建设美丽宜居乡村。认真贯彻落实绿水青山就是金山银山的发展理念。充分发挥全镇绿色生态优势,因地制宜,分类施策,大力发展特色种养业,着力打造“一线三区”经济发展模式,让绿色资源成为推进乡村振兴经济发展的强大引擎。

以“蓝色”为根,促进乡村有效治理。该镇落实平安创建三级网格管理,加强平安创建平台建设。加强信访维稳和矛盾化解,开门接访、带案下访,把矛盾解决在基层。抓紧抓实党史学习教育“我为群众办实事”实践活动;认真开展“以人民为中心的发展思想”专题教育活动,切实解决人民群众牵肠挂肚的民生大事;不断提升群众幸福感、安全感和满意度,让群众生活有盼头。

夏店镇以“干”字当头,真抓实干,埋头苦干,奋力开创乡村振兴新局面,以实际行动迎接党的二十大胜利召开。(黄春映 付梦林)